

Палитра моего личного влияния



Целевая аудитория: все люди, которым влияние необходимо в работе

Уровень тренинга: базовый

«Для усиления своего влияния на других - не пытайтесь их переспорить.... Старайтесь завоевать их умы и сердца»

М.Гоулстон, Д.Уллмен

Опции за доп. плату

- Видео и фото-отчет с тренинга
- Статья по результатам тренинга в вашу корпоративную газету
- Игра «Кегельбан»

Знаете ли Вы, что...

**Навыки влияния находятся на 2-м месте по важности для руководителя
Исследование GLOBE (167 стран 20 тыс. руководителей)**

Были ли у Вас ситуации, когда Вам

Нужно было «продать идею», или вовлечь людей, в так называемый, «сложный» проект? Убедить в непопулярном решении? Привлечь коллег к сотрудничеству? Обосновать руководителю свою инициативу? Вы испробовали все аргументы, но так и не получили поддержки.

При этом Вы уверены, что все-таки можно было убедить вторую сторону. Просто чего-то не хватило.

В данном тренинге мы освоим подходы, которые позволяют максимизировать успех личного влияния. Мы рассмотрим конструктивные и этические подходы, которые одновременно являются крайне эффективными. Каждый сможет подобрать себе инструменты с учетом личных предпочтений.

После тренинга Вы

- ознакомитесь с принципами эффективного и конструктивного влияния
- отработаете инструменты личного влияния в типовых ситуациях
- получите алгоритм для самостоятельного развития навыков влияния и отслеживания собственного прогресса

Также на тренинге

- Вы пройдете тест на стиль влияния
- Вы получите содержательную обратную связь от других участников тренинга и тренера в типовых деловых ситуациях
- Вы узнаете, что провоцирует противодействие при влиянии и как этого можно избежать
- Вы узнаете свои «слепые пятна» и сильные стороны как коммуникатора
- Вы получите рекомендации по самостоятельному развитию с использованием лучших книг и фильмов в области личного влияния

Требования к помещению

120 кв.м.

Сертификация

Сертификат компании Framex

Как заказать тренинг?

тел. +7 /495/ 504-72-23
www.framex.ru

Чтобы тренинг не прошел «впустую», рекомендуем программы In-learning

Методология обучения

- Двухдневный формат обучения
- Составление плана развития каждого участника
- Внедрение результатов обучения в практику (сопровождение)

«Палитра моего личного влияния»

Программа тренинга

1-ый день

Модуль 1. Влияние – ключевые понятия

- Организационное и персональное влияние: источники, объекты, уровни, масштаб влияния
- Отличие влияния от манипуляции

Модуль 2. Основные источники влияния. Усиление характеристик влияния

- Сочетание источников влияния как залог успеха: оценка и анализ ресурсов влияния
- Характеристики личного влияния, должности и компетентности
- Рычаги влияния: разум, сердце и сотрудничество
- Анализ собственной эффективности

Модуль 3. Индивидуальный подход при влиянии на коллег

- Типология DISC и индивидуальный подход
- Завоевание доверия партнера/коллеги
- Подбор аргументов под партнера/коллегу
- Что может мешать эффективным отношениям с партнером
- Принцип «взаимных одолжений» или «офисной валюты»

Модуль 4. Эффективное взаимодействие с руководством

- Принципы эффективного взаимодействия с руководителем
- «Сложные» руководители: риски в отношениях, которыми можно управлять
- «Продажа идей» руководству
- Стратегии влияния на руководство

Модуль 5. Построение сети рабочих отношений

- Формальные и неформальные группы
- Анализ заинтересованных сторон: как усилить свое влияние
- Как находить сторонников своих идей и получать их поддержку